

## Notre méthode



## Quel bénéfice ?

### Ressources

Externaliser vos opérations chronophages pour préserver vos ressources humaines internes.

### OPTIMISATION

### Succès

Améliorer les conditions de l'opération.

### Efficacité

Identifier les investisseurs pertinents.

**Nous facilitons votre croissance !**



**N'hésitez pas,  
Contactez-nous !**

**Delphine PERRON**

Tél. 03 45 18 20 45

Port. 06 29 48 31 74

23 rue d'amont

21130 Labergement les Auxonne

[delphine.perron@dpfinanceconsultant.com](mailto:delphine.perron@dpfinanceconsultant.com)

[www.dpfinanceconsultant.com](http://www.dpfinanceconsultant.com)



DP Finance Consultant - SARL au capital social de 8 000 € - 23 rue d'amont 21130 Labergement Les Auxonne - RCS DIJON 537511685 - TVA FR83537511685 - APE 6492Z Société enregistrée à l'ORIAS sous le numéro 13003925 en qualité d'Intermédiaire en Opérations de Banque et en Services de Paiement, Conseiller en Investissement Financier, adhérent de L'ANACOFI-CIF, association agréée par l'Autorité des Marchés Financiers.



**TPE / PME / PMI,  
Comment réussir sa  
levée de fonds pour  
financer sa croissance ?**

**Le levier de fonds : un accompagnateur pertinent pour  
obtenir vos capitaux.**

## Pourquoi une levée de fonds ?

L'objectif d'une levée de fonds est d'obtenir les capitaux qui permettront de financer et d'accélérer la croissance de votre entreprise. Selon la typologie de votre entreprise, son stade de maturité et son besoin, les capitaux sont apportés par des fonds de capital-risque, des fonds de capital développement ou par des Business Angels, dont le but est d'acquérir une **position capitalistique minoritaire**. Une levée de fonds réussie s'appuie sur une méthodologie alliant analyse économique, stratégique et financière, compréhension des problématiques du monde de l'entreprise et connaissance fine des investisseurs.

## Qu'est-ce qu'un leveur de fonds ?

La réussite de la levée de fonds suppose de **bien cibler les investisseurs auxquels on va s'adresser**, sous peines de s'essouffler et de frapper aux mauvaises portes.

De même, **comment faire en sorte que le dossier soit regardé ?**

Il est préférable de **se faire accompagner par un intermédiaire qui assure une prestation complète** : prise en main du projet, préparations des dossiers de présentation, introduction auprès des fonds, accompagnement jusqu'au débouclage de l'opération.

**Un leveur de fonds est un conseil indépendant exerçant une activité réglementée**, disposant de qualifications professionnelles requises pour exercer l'activité de **Conseiller en Investissement Financier**.

# Notre offre de prestation



## Levée de fonds

- ✓ **Identification des investisseurs**  
Identification en fonction de vos caractéristiques, des investisseurs potentiels susceptibles d'investir.
- ✓ **Coordination avec les fonds**  
Prise de rendez-vous avec les investisseurs intéressés.



## Préparation

- ✓ **Elaboration note de synthèse**  
Fiche synthétique du dossier destinée aux investisseurs.
- ✓ **Constitution dossier investisseurs**  
Dossier de présentation détaillé de l'entreprise, de son environnement économique, de sa stratégie et de ses données chiffrées destiné aux investisseurs.



## Accompagnement

- ✓ **Aide à la négociation**  
Détermination d'une fourchette d'évaluation pour une aide à la négociation.
- ✓ **Choix des financements**  
Préconisation sur les types de financements pertinents : action, obligation convertible...
- ✓ **Dilution du capital**  
Impact de l'opération sur la géographie du capital.